

# Implementa Hebe AB (publ)

Orgnr 556581-9272

## HALVÅRSRAPPORT

1 januari – 30 juni 2011

- 
- Nettoomsättningen för första halvåret 2011 uppgick till 124 tkr (0 tkr), varav Q2 utgör 59 tkr (0 tkr).
  - Resultatet för första halvåret 2011 uppgick till -555 tkr (-65 tkr), varav Q2 utgör -357 tkr (-46 tkr)
  - Marknadsintroduktion och försäljning av CoolHeater® inledd på den svenska marknaden
- 



CoolHeater



*Implementa Hebe AB utvecklar innovativa produkter för laboratorier. Produkterna riktar sig främst till kunder inom BioTek och LifeScience områdena. Implementa Hebe AB arbetar även med affärsutveckling av vetenskapliga projekt samt konsultverksamhet inom bolagsstyrning och affärsutveckling.*

## **VD HAR ORDET**

Resultatet för första halvåret 2011 uppgick till -555 tkr (-65 tkr) med en omsättning på 124 tkr (0 tkr), huvudsakligen genererad från konsultverksamheten, som i dagsläget dels innefattar uppdrag inom bolagsstyrning samt dels support i immateriella rättigheter. Resultatminskningen beror i första hand på ökade kostnader för avskrivningar samt årsavgifter för under föregående år förvärvade patent samt personalkostnader. Glädjande nog har försäljningen av CoolHeater<sup>®</sup> inletts under andra kvartalet 2011. Marknadsföring av Implementas MFG-1000 samt magnetiska peptidnanopartiklar har inletts efter att fokus tidigare helt legat på CoolHeater<sup>®</sup>.



### **Marknadsintroduktion av CoolHeater<sup>®</sup> på svenska marknaden**

Den nordiska distributören BergmanLabora har under perioden förnyat distributionsavtalet för CoolHeater<sup>®</sup> på den svenska marknaden och gjort den första beställningen av 2 instrument, vilka levererades under andra kvartalet 2011. Marknadsintroduktion av CoolHeater<sup>®</sup> OEM på den svenska marknaden pågår. OEM innebär i praktiken att Implementa tillverkar omrörarna med en frontpanel med BergmanLaboras logotyp. De kunder som köpt tidigare versioner av CoolHeater<sup>®</sup> har erbjudits att byta ut dessa mot den nya versionen, vilket har mottagits positivt och de gamla instrumenten har successivt börjat ersättas. Serieproduktion av CoolHeater<sup>®</sup> pågår enligt plan. Implementa kommer initialt att tillverka CoolHeater<sup>®</sup> in-house och har knutit en extern lokal partner för montering av kretskorten till verksamheten. Underleverantörer för tillverkning av mekaniska komponenter finns redan sedan tidigare. Då större tillverkningsvolymerna börjar komma i fråga avser Implementa att lägga ut produktionen till en extern ISO-certifierad partner.

### **Internationell marknadsbearbetning**

Det är min bedömning att CoolHeater<sup>®</sup> under 2011 kommer att börja generera intäkter genom de försäljningskanaler som håller på att arbetas upp samt att intresse för de magnetismbaserade produkterna hos lämpliga försäljningskanaler kan väckas så att även de kan börja generera intäkter. Det är vidare Implementas plan att så snart det är möjligt börja marknadsföra CoolHeater<sup>®</sup> och de magnetismbaserade produkterna internationellt genom expansion av distributörsnätverket, vilket kräver finansiella resurser.

### **Framtiden - nytt affärsprojekt**

Under min tid som VD för det listade tillväxtbolaget Chemel AB, sedermera Biotech-IgG AB, upplevde jag att det inte alltid är så lätt att med begränsade resurser tillföra verksamheten nödvändig specialkompetens. Marknadsföring, finansiell rapportering, prototyp-tillverkning och försäljning är exempel på sådana områden där specialkompetens behövs, men där det i det lilla tillväxtbolaget inte finns resurser att anställa eller engagera en partner fullt ut. Detta fick till följd att jag och mina medarbetare fick synnerligen god övning inom många skiftande kompetensområden, vilket visserligen tog tid i anspråk då, men som idag är en tillgång som nu till fullo står till Implementas förfogande samt genom konsultuppdrag till externa kunder.

Implementa kommer under hösten 2011, förutsatt att resurser kan göras tillgängliga, ha möjlighet att inleda ett nytt affärsprojekt där bolaget i ett första skede erbjuder förvärv av en egen fastighet på det expansiva Brunshögsområdet i Lund nära ESS-anläggningen. Detta innebär initialt att verksamheten kan bedrivas i egna lokaler samt skapar på sikt möjlighet till ytterligare inkomstkällor genom t ex hyresintäkter. Visionen inom affärsprojektet innefattar skapandet av ett entreprenöriellt innovationshus för tillväxtbolag, främst inom LifeScience- och BioTek-områdena, där dessa bolag in-house kan få tillgång till Implementas kompetens och kontaktnät inom teknisk entreprenörsverksamhet, affärsutveckling och bolagsstyrning. Mer information om utvecklingen av detta projekt kommer att ges under hösten 2011.

Lund i augusti 2011

Margareta Krook, Tekn. Dr.  
VD Implementa Hebe AB

## **VIKTIGA HÄNDELSE R UNDER PERIODEN**

Implementa Hebe AB (publ) har tecknat avtal med BergmanLabora AB om distribution på den svenska marknaden av Implementas produkt CoolHeater<sup>®</sup>. CoolHeater<sup>®</sup> är en unik omrörare för temperaturhållning av känsliga provvätskor för kunder inom BioTek och LifeScience. För Implementa innebär avtalet försäljning av minimum 30 enheter inom en tolv månadersperiod. Avtalet löper på 2 år och förlängs därefter automatiskt 1 år i taget.

Marknadsintroduktion av CoolHeater<sup>®</sup> på den svenska marknaden har inletts. Utbyte av den äldre versionen av CoolHeater<sup>®</sup> hos tidigare kunder mot den nyare versionen har inletts.

Årsstämma hölls den 20 maj 2011. Margareta Pené omvaldes till ordförande för bolaget och Margareta Krook samt Gert Ranehill omvaldes som ordinarie ledamöter. Stämman beslutade att ge styrelsen bemyndigande enligt framlagt förslag att besluta om nyemission med företräde för aktieägarna vid ett eller flera tillfällen fram till tiden för årsstämma 2012.

## **VIKTIGA HÄNDELSE R EFTER PERIODEN**

Implementa har erbjudits att förvärva en fastighet på Brunshögsområdet i Lund.

## **PERIODENS FÖRSÄLJNING OCH RESULTAT**

Nettoomsättningen under första halvåret 2011 uppgick till 124 tkr (0 kr) och under Q2 2011 till 59 tkr (0 tkr) och utgörs huvudsakligen av intäkter från konsultverksamheten. Försäljning av bolagets produkt CoolHeater<sup>®</sup> har inletts under Q2, 2011 genom att två CoolHeater<sup>®</sup> instrument har sålts och levererats till BergmanLabora. Försäljningen av de under 2010 förvärvade magnetismbaserade produkterna har inte hunnit komma igång ännu.

Första halvårets resultat för Implementa Hebe AB uppgår till -555 tkr (-65 tkr). Under perioden bidrog främst avskrivningar och årsavgifter för de förvärvade patenten, personalkostnader samt avgifter för Euroclear Sweden AB (tidigare VPC) till resultatminskningen. Bolagets resultat per aktie uppgår till -0,06 kr (-0,02 kr).

## **INVESTERINGAR**

Bolagets investeringar under första kvartalet 2011 utgörs av investeringar i immateriella tillgångar (patent för CoolHeater<sup>®</sup> och magnetismbaserade produkter) och uppgick till 12 tkr (0 tkr), varav Q2 2011 utgjorde 0 tkr (0 tkr).

## **LIKVIDITET**

Bolagets likvida medel uppgick per 2011-06-30 till 704 tkr (332 tkr).

## ÄGARSTRUKTUR

Antalet aktier i Bolaget uppgick vid rapporteringsperiodens utgång till 9 764 297 aktier fördelade på 3 750 000 aktier av serie A och 6 014 297 aktier av serie B. För motsvarande period 2010 uppgick aktierna till 8 667 656 aktier fördelade på 3 750 000 aktier av serie A och 5 247 656 aktier av serie B. Bolagets aktie är i dagsläget ej noterad på någon lista.

Aktieägare	A-aktier (antal)	B-aktier (antal)	Röster (%)	Kapital (%)
Margareta Krook m familj	833 609	3 330	19.2	8.6
Daniel Krasovec	367 625	39 521	8.5	4.2
Dario Kriz m familj*	252 093	1 091 724	8.3	13.8
Göran Bauge m bolag	231 000	289 200	6.1	5.3
Margareta Pené m familj*	167 327	496 084	5.0	6.8
Övriga aktieägare (ca 1 354 st)	1 898 346	4 094 438	52.9	61.3
<b>Summa</b>	<b>3 750 000</b>	<b>6 014 297</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>

\*Dario Kriz och Margareta Pené är syskon

<b>FÖRÄNDRING EGET KAPITAL</b> (i tusen kronor)	<b>2011</b> <b>1/1-30/6</b>	<b>2010</b> <b>1/1-30/6</b>
<i>Ingående balans</i>		
Aktiekapital	586	540
Reservfond	1 902	1 902
Överkursfond	1 667	386
Balanserat resultat	-2 712	-2 295
Periodens resultat	-555	-65
<b>Utgående balans</b>	<b>888</b>	<b>468</b>

## REDOVISNINGSPRINCIPER

Bolaget tillämpar från och med 2008 årsredovisningslagen samt Bokföringsnämndens allmänna råd.

<b>RESULTATRÄKNING</b> (i tusen kronor)	<b>2011</b> <b>1/1-30/6</b>	<b>2010</b> <b>1/1-30/6</b>	<b>2011</b> <b>1/4-30/6</b>	<b>2010</b> <b>1/4-30/6</b>	<b>2010</b> <b>1/1-31/12</b>
Omsättning	120	0	55	0	53
Övriga rörelseintäkter	4	0	4	0	3
Kostnader inkl avskrivningar	-656	-65	-395	-48	-473
Finansiellt netto	-23	0	-23	0	0
Skatt	0	0	2	2	0
<b>Resultat</b>	<b>-555</b>	<b>-65</b>	<b>-357</b>	<b>-46</b>	<b>-417</b>

<b>BALANSRÄKNING</b> (i tusen kronor)	<b>2011</b> <b>30/6</b>	<b>2010</b> <b>30/6</b>	<b>2010</b> <b>31/12</b>
Immateriella anläggningstillgångar	1 299	59	1 374
Materiella anläggningstillgångar	98	65	114
Omsättningstillgångar	961	358	1 544
<b>S:A TILLGÅNGAR</b>	<b>2 358</b>	<b>482</b>	<b>3 032</b>
Eget kapital	888	468	1 443
Skulder	1 470	14	1 589
<b>S:A EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>2 358</b>	<b>482</b>	<b>3 032</b>

<b>POSTER INOM LINJEN</b>	<b>2011</b> <b>1/1-30/6</b>	<b>2010</b> <b>1/1-30/6</b>
Ställda panter och säkerheter	Inga	Inga
Ansvarsförbindelser	Inga	Inga

<b>NYCKELTAL</b> (i tusen kronor)	<b>2011</b> <b>1/1-30/6</b>	<b>2010</b> <b>1/1-30/6</b>	<b>2010</b>	<b>2009</b>	<b>2008</b>	<b>2007</b>	<b>2006</b>
Intäkter	124	0	56	0	0	36	22
Rörelseresultat	-430	-36	-196	-52	-101	-69	-157
Balansräkning i sammandrag	2 358	482	3 026	543	651	769	826
Investeringar	12	46	1 602	23	5	12	94
Soliditet (%)	38	97	48	98	97	94	94
Kassa vid periodens slut	704	332	1 327	425	508	533	602

**KASSAFLÖDESANALYS**  
(i tusen kronor)

	2011 1/1-30/6	2010 1/1-30/6	2010 1/1-31/12
<i>Den löpande verksamheten</i>			
Resultat efter finansiella poster	-555	-65	-417
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet mm	102	29	221
Betald skatt	0	0	0
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital</b>	<b>-453</b>	<b>-36</b>	<b>-196</b>
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet</i>			
Förändring av lager	-27	-7	-108
Förändring av kortfristiga fordringar	-18	-7	-97
Förändring av kortfristiga skulder	194	3	351
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-304</b>	<b>-47</b>	<b>-50</b>
<i>Investeringsverksamheten</i>			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-12	0	-1 475
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	0	-46	-127
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-12</b>	<b>-46</b>	<b>-1 602</b>
<i>Finansieringsverksamheten</i>			
Nyemission	0	0	1 328
Upptagna lån	0	0	0
Förändring långfristiga skulder	-307	0	1 226
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-307</b>	<b>0</b>	<b>2 554</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>-623</b>	<b>-93</b>	<b>902</b>
Likvida medel vid periodens början	1 327	425	425
Förändring av likvida medel	-623	-93	902
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>704</b>	<b>332</b>	<b>1 327</b>

## **EKONOMISK INFORMATION FÖR ÅR 2011**

Delårsrapport Q3 2011: 21 oktober 2011

Bokslutskommuniké Q4 2011: 10 februari 2012

### **JURIDISK FRISKRIVNING**

Denna rapport innehåller uttalanden om framtiden i form av uppskattningar. Framtidsbedömningar gäller endast per det datum de görs. Forsknings- och utvecklingsverksamhet inom bioteknik är i likhet med framtidsbedömningar förenade med risker och osäkerhet. Med tanke på detta kan verkligt utfall komma att avvika betydligt från det som skrivs i denna rapport.

### **HALVÅRSRAPPORTEN HAR EJ GRANSKATS AV BOLAGETS REVISOR.**

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att rapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför.

Lund den 19 augusti 2011

Margareta Pené  
Ordförande

Margareta Krook  
VD, styrelseledamot

Gert Ranehill  
Styrelseledamot

**Implementa Hebe AB,**  
c/o European Institute of Science AB  
Scheelevägen 19F:2, 223 70 LUND  
Tel: 046-286 22 30, fax: 046-286 24 99  
web: [www.implementa.se](http://www.implementa.se)  
e-post: [info@implementa.se](mailto:info@implementa.se)  
VD och kontaktperson: Dr Margareta Krook  
Styrelseordförande: Margareta Pené

## **RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER VID UPPRÄTTANDET AV DENNA RAPPORT**

Företagets riskbild beskrivs i årsredovisningen för 2010 (sida 11) samt nedan. Några generella förändringar i denna riskbild förekommer inte.

**Risikfaktorer** En investering i Implementa Hebe AB innebär betydande risker. Bolaget befinner sig i ett tidigt skede av sin utveckling, vilket innebär att risken är hög såväl tekniskt, affärsmässigt som finansiellt. En investering i Implementa Hebe AB medför såväl hög risknivå som hög förtjänstnivå, vilket kan innebära goda förtjänstmöjligheter vid en positiv utveckling, men den kan också vid negativ utveckling innebära att hela det investerade kapitalet förloras. Varje investerare måste själv bilda sig en uppfattning om bolagets möjligheter och risker. Följande faktorer, som inte framställs i någon prioriteringsordning och heller inte gör anspråk på att vara heltäckande, bör övervägas noga vid en utvärdering av bolaget. Vid osäkerhet gällande riskbedömning bör råd inhämtas från kvalificerade rådgivare.

**Tidigt utvecklingsstadium** Implementa Hebe ABs produkter kräver i olika utsträckning ytterligare aktiviteter såsom marknadsaktiviteter, vidareutveckling, tester samt certifiering/tillstånd och ackreditering innan försäljningsintäkter kan förväntas. Det finns ingen garanti för att utfallet av sådana aktiviteter kommer att bli positivt eller att produkterna kommer att tas väl emot på marknaden. Det är förenat med stora kostnader att få produkter godkända att användas t ex inom vården. Dessa kostnader kommer inte att kunna återvinnas om produkten inte uppnår uppsatta kvalitetskrav.

**Forskning och utveckling** Även om de resultat som hittills kommit fram är mycket lovande kan det inte garanteras att utfallet av bolagets fortsatta forskning och utveckling kommer att vara positiv. Dessutom kan andra bolag utveckla produkter som visar sig vara överlägsna Implementa Hebe ABs. I båda fallen skulle detta inverka negativt på bolagets möjligheter att generera framtida intäkter.

**Framtida kapitalbehov** Såväl storleken som tidpunkten för Implementa Hebe ABs framtida kapitalbehov beror bland annat på möjligheterna att gå in i partnerskap och/eller licensavtal, framgångar i forskningsprojekt, både externt och internt, testning av produkter samt erhållande av nödvändiga godkännande från myndigheter av patent och produkter. Bolaget kan behöva genomföra framtida nyemissioner. Det finns inga garantier för att nytt kapital, om behov uppstår, kan anskaffas eller att det kan anskaffas på för befintliga aktieägare fördelaktiga villkor.

**Konkurrenser** Marknaden för laboratorieprodukter utvecklas snabbt och antas fortsätta göra så. Andra företag forskar och utvecklar laboratorieprodukter som kan komma att konkurrera med Implementa Hebe ABs produkter. Vissa av dessa företag, både inom och utanför Sverige, har avsevärt större resurser och längre verksamhetshistorik än Implementa Hebe AB. Uppkomsten av konkurrerande produkter som idag är okända kan innebära en förlust av förväntade framtida marknadsandelar. Konkurrerande produkter kan också störa etableringen av viktiga strategiska allianser med något eller några av de företag som utvecklar laboratorieprodukter. Rätt timing kan vara helt avgörande för en produkts genomslagskraft. Eftersom Implementa Hebe ABs patentskydd är fördelat på olika patentfamiljer och dessa har begränsats till vissa geografiska områden kan konkurrenser lansera produkter som bygger på liknande teknik på de marknader som inte skyddas av befintliga patent. Bolaget avser dock att driva en fortsatt aktiv patentstrategi för vidareutveckling av patentskydd för existerande samt nyutvecklade produkter. Värde av Implementa Hebe AB är delvis beroende av förmågan att erhålla och försvara patent och andra immateriella rättigheter. Det finns ingen garanti för att patenten kommer att ge tillräckligt skydd eller att de inte kommer att kringgås av andra.

**Beroende av nyckelpersoner** Implementa Hebe AB är beroende av ett fåtal nyckelpersoner. Bolagets framtida utveckling beror i hög grad på förmågan att attrahera och behålla kompetent personal. Om någon eller några av dessa nyckelpersoner skulle lämna Implementa Hebe AB, skulle detta kunna få en negativ effekt på bolagets möjligheter att nå sina planerade utvecklingsmål.