

IMPLEMENTA HEBE AB (publ)

Org nr 556581-9272

Delårsrapport

1 januari – 31 mars 2013

-
- Resultatet för Q1 2013 uppgick till -268 tkr (-188 tkr).
 - Nettoomsättningen för Q1 2013 uppgick till 66 tkr (134 tkr).
 - Under Q1 förstärktes kassan med 1 157 tkr före emissionskostnader genom nyemission med företräde för aktieägarna.
 - Årsstämma har hållits den 5 april 2013. Vid årsstämman omvaldes Arne Jakobsson, Margareta Kriz och Margareta Krook som styrelseledamöter. Margareta Kriz valdes av stämman till ordförande för bolaget.
 - Efter periodens utgång har distributionsnätverket för CoolHeater[®] utökats genom att avtal signerats med en distributör för den brittiska och irländska marknaden.
-

Implementa Hebe AB utvecklar innovativa produkter för laboratorier. Produkterna riktar sig främst till kunder inom BioTek och LifeScience områdena. Implementa Hebe AB arbetar även med affärsutveckling av vetenskapliga projekt samt konsultverksamhet inom kapitalanskaffning, bolagsstyrning och affärsutveckling. Bolagets vision är uppbyggnad av ett entreprenöriellt innovationshus på den egna fastigheten nära ESS och MAX IV i den expansiva Lundaregionen

VD HAR ORDET

Resultatet för Q1 2013 uppgick till -268 tkr (-188 tkr), och en omsättning på 66 tkr (134 tkr). Resultatminskningen är en följd av minskade intäkter jämfört med föregående period främst från konsultverksamheten, som i dagsläget innefattar uppdrag inom bolagsstyrning, kapitalanskaffning samt support i immateriella rättigheter.



Fortsatt internationell expansion av CoolHeater och magnetismbaserade produkter

Implementa fortsätter marknadsföra CoolHeater® internationellt och arbetar kontinuerligt med att utöka distributionsnätverket samt för en kontinuerlig dialog med etablerade samarbetspartners. Under 2013 kommer Implementa att intensifiera detta arbete och under första kvartalet 2013 har detta resulterat i att Implementa efter periodens utgång har tecknat avtal med en distributör för de brittiska och irländska marknaderna.

Implementas strategi för den magnetismbaserade produktgruppen är att utöka antalet intressenter för cancerforskningsinstrumentet MFG-1000. Detta kommer att ske genom direkt kontakt med forskargrupper för skapande av referensmaterial och applikationer samt genom marknadsföring på bland annat vetenskapliga konferenser. Under Q1 har Implementa marknadsfört MFG-1000 på en indisk konferens för magnetismbaserade partiklar och tekniker samt via utskick och annonsering, vilket har visat ett ökat intresse för produkterna. Någon försäljning har inte kommit till stånd ännu.

Resurser för marknadsföring av produkter samt ökning av lokalyta

Under 2011 förvärvade Implementa Hebe en egen fastighet på det expansiva Brunns högsområdet i Lund nära MAX IV och ESS-anläggningarna, vilka skall vara klara år 2015 respektive år 2019. MAX IV kommer att vara världsledande inom synkrotronljusforskning som bland mycket annat t ex kan leda till bättre batterier, solceller eller nya effektivare mediciner. Implementas fastighet ligger strategiskt placerad mitt i detta område. Idag finns förutom Implementa Hebe två hyresgäster i fastigheten. Avsikten är att successivt utöka antalet innovativa hyresgäster.

Då området inom Brunns hög där fastigheten ligger ännu inte detaljplanerats slutgiltigt är planen att i ett första steg utöka lokalytan genom placering av paviljonger på fastigheten. Visionen innefattar skapandet av ett företagshus för innovativa tillväxtbolag, främst inom LifeScience- och BioTek-områdena, där dessa bolag kan få tillgång till Implementas kompetens och kontaktnät inom teknisk entreprenörsverksamhet, kapitalanskaffning, affärsutveckling och bolagsstyrning.

En expansion av verksamheten med bland annat intensifierad marknadsföring av produkterna samt större lokalyta för ökade hyresintäkter kräver investeringsresurser. Implementas styrelse fattade därför beslut om nyemission med företrädare för aktieägarna med teckningstid 28 januari till 11 februari 2013. Emissionskursen var 1:00 kr per aktie och emissionen förstärkte bolagets kassa med 1,16 Mkr för emissionskostnader. Jag vill passa på att tacka alla aktieägare för ert stöd.

Lund i april 2013

Margareta Krook, Tekn. Dr.
VD Implementa Hebe AB

VIKTIGA HÄNDELSE R UNDER PERIODEN

Styrelsen fattade med stöd av bemyndigande från årsstämma 2012-03-29 gällande fram till nästa årsstämma beslut om att öka bolagets aktiekapital genom nyemission med företrädesrätt för aktieägarna med teckningstid 28 januari till 11 februari 2013. Emissionskursen var 1,00 kr per aktie av serie B. Nyemissionslikviden förstärkte bolagets kassa med 1.16 Mkr före emissionskostnader, vilka uppgick till ca 150 tkr.

VIKTIGA HÄNDELSE R EFTER PERIODEN

Årsstämma hölls den 5 april 2013. Margareta Kriz omvaldes till ordförande för bolaget och Margareta Krook samt Arne Jakobsson omvaldes som ordinarie ledamöter. Stämman beslutade att ge styrelsen bemyndigande enligt framlagt förslag att besluta om nyemission med företräde för aktieägarna vid ett eller flera tillfällen fram till tiden för årsstämma 2014.

Implementa Hebe AB har tecknat avtal med en distributör för försäljning av CoolHeater® i Storbritannien och EIRE .

PERIODENS FÖRSÄLJNING OCH RESULTAT

Nettoomsättningen under Q1 2013 uppgick till 66 tkr (134 tkr). Försäljning och marknadsföring av bolagets produkt CoolHeater® pågår på de danska, finska, indiska, svenska och fr o m april 2013 även på den brittiska och irländska marknaderna. Minskningen från motsvarande period föregående år beror främst på en minskning av intäkter från konsultverksamheten samt hyresintäkter från den förvärvade fastigheten. Försäljningen av de under 2010 förvärvade magnetismbaserade produkterna har inte hunnit komma igång ännu.

Resultatet för Q1 2013 för Implementa Hebe AB uppgår till -268 tkr (-188 tkr). Resultatminskningen förklaras främst av ett minskat intäktstillöpe under perioden. Under perioden utgjorde avskrivningar, personalkostnader samt avgifter för Euroclear Sweden AB (tidigare VPC) de största kostnadsposterna. Nyemissionskostnader uppgick under Q1 2013 till 195 tkr, vilka har omförts till överkursfonden efter avslut och registrering av nyemissionen hos Bolagsverket. Bolagets resultat per aktie uppgår till -0,02 kr (- 0,02 kr).

INVESTERINGAR

Bolagets investeringar under Q1 2013 uppgår till 0 tkr (0 tkr).

LIKVIDITET

Bolagets likvida medel uppgick per 2013-03-31 till 695 tkr (543 tkr).

ÄGARSTRUKTUR

Antalet aktier i Bolaget uppgick vid rapporteringsperiodens utgång till 12 117 838 aktier fördelade på 3 750 000 aktier av serie A och 8 367 838 aktier av serie B. För motsvarande period 2012 uppgick aktierna till 10 728 865 aktier fördelade på 3 750 000 aktier av serie A och 6 978 865 aktier av serie B. Bolagets aktie är i dagsläget ej noterad på någon lista.

Aktieägare	A-aktier (antal)	B-aktier (antal)	Röster (%)	Kapital (%)
Margareta Krook m familj	834 218	7 835	18.2	7.0
Daniel Krasovec	367 625	39 521	8.1	3.4
Dario Kriz m familj*	252 093	1 091 724	7.9	11.1
Margareta Kriz (fd Pené) m familj*	167 327	496 084	4.7	5.5
Övriga aktieägare (ca 1 674 st)	2 128 737	6 732 674	61.1	73.0
Summa	3 750 000	8 367 838	100.0	100.0

*Dario Kriz och Margareta Kriz är syskon

FÖRÄNDRING EGET KAPITAL (i tusen kronor)	2013 1/1-31/03	2012 1/1-31/03	2012 1/1-31/12
<i>Ingående balans</i>			
Aktiekapital	727	644	657
Reservfond	1 902	1 902	1 902
Överkursfond	4 770	3 526	3 860
Balanserat resultat	-4 719	-3 750	-3 749
Periodens resultat	-268	-188	-970
Utgående balans	2 412	2 134	1 700

REDOVISNINGSPRINCIPER

Bolaget tillämpar från och med 2008 årsredovisningslagen samt Bokföringsnämndens allmänna råd.

RESULTATRÄKNING (i tusen kronor)	2013 1/1-31/03	2012 1/1-31/03	2012 1/1-31/12
Nettoomsättning	66	134	482
Övriga rörelseintäkter	0	0	0
Kostnader inkl avskrivningar	-299	-282	-1 306
Finansiellt netto	-34	-40	-146
Skatt	-1	0	0
Resultat	-268	-188	-970

BALANSRÄKNING (i tusen kronor)	2013 31/03	2012 31/03	2012 31/12
Immateriella anläggningstillgångar	998	1 168	1 056
Materiella anläggningstillgångar	2 950	3 010	2 969
Omsättningstillgångar	946	893	527
S:A TILLGÅNGAR	4 894	5 071	4 552
Eget kapital	2 412	2 134	1 700
Skulder	2 482	2 937	2 852
S:A EGET KAPITAL OCH SKULDER	4 894	5 071	4 552

POSTER INOM LINJEN (i tusen kronor)	2013 1/1-31/03	2012 1/1-31/03
Ställda panter och säkerheter*	2 000	2 000
Ansvarsförbindelser	Inga	Inga

*Sparbanken Öresund har som säkerhet för lån vid förvärv av fastighet i november 2011 pantförskrivit fastigheten till ett belopp av 2 Mkr.

NYCKELTAL (i tusen kronor)	2013 Q1	2012 Q1	2012	2011	2010	2009	2008
Intäkter	66	134	482	331	56	0	0
Rörelseresultat före avskr.	-157	-88	-824	-743	-196	-52	-101
Balansräkning i sammandrag	4 894	5 071	4 552	4 773	3 026	543	651
Investeringar	0	0	30	2 967	1 602	23	5
Soliditet (%)	49	42	37	31	48	98	97
Kassa vid periodens slut	695	543	270	221	1 327	425	508

KASSAFLÖDESANALYS (i tusen kronor)	2013 1/1-31/3	2012 1/1-31/3
<i>Den löpande verksamheten</i>		
Resultat efter finansiella poster	-268	-188
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet mm	76	60
Betald skatt	1	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	-191	-128
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet</i>		
Förändring av lager	-4	-4
Förändring av kortfristiga fordringar	9	-32
Förändring av kortfristiga skulder	-36	-43
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-222	-207
<i>Investeringsverksamheten</i>		
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	0	0
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	0	0
<i>Finansieringsverksamheten</i>		
Nyemission	980	861
Förändring långfristiga skulder	-333	-332
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	647	529
Periodens kassaflöde	425	322
Likvida medel vid periodens början	270	221
Förändring av likvida medel	425	322
Likvida medel vid periodens slut	695	543

EKONOMISK INFORMATION FÖR ÅR 2013

Halvårsrapport Q2: 12 juli 2013

Delårsrapport Q3: 11 oktober 2013

Bokslutskommuniké: 17 januari 2014

JURIDISK FRISKRIVNING

Denna rapport innehåller uttalanden om framtiden i form av uppskattningar. Framtidsbedömningar gäller endast per det datum de görs. Forsknings- och utvecklingsverksamhet inom bioteknik är i likhet med framtidsbedömningar förenade med risker och osäkerhet. Med tanke på detta kan verkligt utfall komma att avvika betydligt från det som skrivs i denna rapport.

DELÅRSRAPPORTEN HAR EJ GRANSKATS AV BOLAGETS REVISOR.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att rapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför.

Lund den 12 april 2013

Margareta Kriz
Ordförande

Margareta Krook
VD, styrelseledamot

Arne Jakobsson
Styrelseledamot

Implementa Hebe AB,
Odarslövsvägen 50, 225 92 LUND
Tel: 046-286 22 30, fax: 046-12 37 60
web: www.implementa.se
e-post: info@implementa.se
VD och kontaktperson: Dr Margareta Krook
Styrelseordförande: Margareta Kriz

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER VID UPPRÄTTANDET AV DENNA RAPPORT

Företagets riskbild beskrivs i årsredovisningen för 2012 (sida 12 och 17-19) samt nedan. Några generella förändringar i denna riskbild förekommer inte.

Risikfaktorer En investering i Implementa Hebe AB innebär betydande risker. Bolaget befinner sig i ett tidigt skede av sin utveckling, vilket innebär att risken är hög såväl tekniskt, affärsmässigt som finansiellt. En investering i Implementa Hebe AB medför såväl hög risknivå som hög förtjänstnivå, vilket kan innebära goda förtjänstmöjligheter vid en positiv utveckling, men den kan också vid negativ utveckling innebära att hela det investerade kapitalet förloras. Varje investerare måste själv bilda sig en uppfattning om bolagets möjligheter och risker. Följande faktorer, som inte framställs i någon prioritetsordning och heller inte gör anspråk på att vara heltäckande, bör övervägas noga vid en utvärdering av bolaget. Vid osäkerhet gällande riskbedömning bör råd inhämtas från kvalificerade rådgivare.

Tidigt utvecklingsstadium Implementa Hebe ABs produkter kräver i olika utsträckning ytterligare aktiviteter såsom marknadsaktiviteter, vidareutveckling, tester samt certifiering/tillstånd och ackreditering innan försäljningsintäkter kan förväntas. Det finns ingen garanti för att utfallet av sådana aktiviteter kommer att bli positivt eller att produkterna kommer att tas väl emot på marknaden. Det är förenat med stora kostnader att få produkter godkända att användas t ex inom vården. Dessa kostnader kommer inte att kunna återvinnas om produkten inte uppnår uppsatta kvalitetskrav.

Forskning och utveckling Även om de resultat som hittills kommit fram är mycket lovande kan det inte garanteras att utfallet av bolagets fortsatta forskning och utveckling kommer att vara positiv. Dessutom kan andra bolag utveckla produkter som visar sig vara överlägsna Implementa Hebe ABs. I båda fallen skulle detta inverka negativt på bolagets möjligheter att generera framtida intäkter.

Framtida kapitalbehov Såväl storleken som tidpunkten för Implementa Hebe ABs framtida kapitalbehov beror bland annat på möjligheterna att gå in i partnerskap och/eller licensavtal, framgångar i forskningsprojekt, både externt och internt, testning av produkter samt erhållande av nödvändiga godkännande från myndigheter av patent och produkter. Bolaget kan behöva genomföra framtida nyemissioner. Det finns inga garantier för att nytt kapital, om behov uppstår, kan anskaffas eller att det kan anskaffas på för befintliga aktieägare fördelaktiga villkor.

Konkurrenser Marknaden för laboratorieprodukter utvecklas snabbt och antas fortsätta göra så. Andra företag forskar och utvecklar laboratorieprodukter som kan komma att konkurrera med Implementa Hebe ABs produkter. Vissa av dessa företag, både inom och utanför Sverige, har avsevärt större resurser och längre verksamhetshistorik än Implementa Hebe AB. Uppkomsten av konkurrerande produkter som idag är okända kan innebära en förlust av förväntade framtida marknadsandelar. Konkurrerande produkter kan också störa etableringen av viktiga strategiska allianser med något eller några av de företag som utvecklar laboratorieprodukter. Rätt timing kan vara helt avgörande för en produkts genomslagskraft. Eftersom Implementa Hebe ABs patentskydd är fördelat på olika patentfamiljer och dessa har begränsats till vissa geografiska områden kan konkurrenser lansera produkter som bygger på liknande teknik på de marknader som inte skyddas av befintliga patent. Bolaget avser dock att driva en fortsatt aktiv patentstrategi för vidareutveckling av patentskydd för existerande samt nyutvecklade produkter. Värdet av Implementa Hebe AB är delvis beroende av förmågan att erhålla och försvara patent och andra immateriella rättigheter. Det finns ingen garanti för att patenten kommer att ge tillräckligt skydd eller att de inte kommer att kringgåas av andra.

Beroende av nyckelpersoner Implementa Hebe AB är beroende av ett fåtal nyckelpersoner. Bolagets framtida utveckling beror i hög grad på förmågan att attrahera och behålla kompetent personal. Om någon eller några av dessa nyckelpersoner skulle lämna Implementa Hebe AB, skulle detta kunna få en negativ effekt på bolagets möjligheter att nå sina planerade utvecklingsmål.